

## Краткое содержание

- ⤴ Хорошо когда... «Заказчики приходят сами»
- ⤴ Ваши возможности и выгоды. Стоимость и гарантии эффективности
- ⤴ Источник «теплых» клиентов — Интернет портал «Рекламный Вопрос»

## **Интернет портал «Рекламный Вопрос» – Ваши “теплые” клиенты!**

**Вступление.** Как привлечь новых клиентов? Обычно вопрос решается так: рассылка по офисам, объявления в Интернет или газету, отдел продаж на исходящих звонках или топ-топ менеджеры агенты «в поле». При “холодных” продажах постоянно: «Не нужно», «Не сейчас», «Уже работаем с кем то», «Обратимся сами» и тд.

**Хорошо, если клиенты обращаются сами.** Входящие запросы ценнее, заказчик уже испытывает потребность, выступает инициатором переговоров и это увеличивает вероятность заказа в разы. А если входящих запросов много? **Можно сосредоточить усилия менеджеров на работе с теплыми клиентами, заказами, договорами и контролем оплат.**

**Что сделать чтобы привлечь входящие запросы? Будьте там где Вас ищут!** С каждым днем, все большая масса заказчиков ищет товары или услуги **в сети Интернет** — удобно, быстро, огромный выбор и возможность получения всей необходимой информации.

Часто вопрос «Интернета» решается созданием сайта компании, который находится по нужным запросам в поиске на странице так 5-10-20-й. Практическое занятие: наберите в поиске запрос «Ваша услуга в Вашем городе». Первые позиции поиска обычно занимают порталы, каталоги, доски объявлений (за счет рекламы, объема информации и ее обновления). Исследования показывают, что дальше 1-й страницы поиска 80% пользователей обычно не идет.

**Резюме.** Выгодно быть эффективно представленными в сети Интернет, потому что здесь с каждым днем все больше и больше потенциальных клиентов. Чем легче Вас найти в Интернет и чем выше позиции в выдаче, тем больше вероятность получения заказов.

**О нас.** Информационная служба «Рекламный Вопрос» представлена Интернет порталом [www.otvetim.com.ua](http://www.otvetim.com.ua) — каталог компаний, рекламных товаров и услуг, доска объявлений, релизы, новостная рассылка.

Главное отличие от «просто порталов» и «городских каталогов» — узкая тематическая направленность, позволившая сосредоточить максимум полезной и нужной информации — более 3.200 компаний из всех регионов Украины и свыше 6.400 зарегистрированных пользователей с 2007 года (по состоянию на лето 2015 года).

**К нам обращаются покупатели рекламных товаров и услуг — Мы направляем их к производителям**

**Каждый месяц более 10 000 адресных запросов**

**С нами можно найти клиентов, поставщиков товаров или услуг, выйти на новые рынки. Зарабатывайте с нами!**

**Что Мы делаем для развития службы?** Активно продвигаем службу в сегменте b2b — на выставках, конференциях, бизнес-форумах. Выступаем информационными партнерами профессиональных ассоциаций, Национальных и международных конференций, выставок, фестивалей, семинаров связанных с рекламой, полиграфией, сувенирной продукцией, маркетингом, Интернет бизнесом. [Наши партнеры.](#)

Рекламные возможности портала [www.otvetim.com.ua](http://www.otvetim.com.ua)

Сравнительная характеристика рекламных пакетов	FREE (тестовая регистрация)	Стандарт (PRO *)	Премиум (PRO ***)	Максимум (PRO *****)
Приоритет при размещении на портале	— обычно в порядке очередности по дате размещения (внизу)	После всех приоритетных пакетов (Премиум и Максимум)	Приоритет в 3-х категориях — TOP 5	1-я позиция в категории + 5 категория TOP5
Информация о компании – название, логотип, адрес, телефоны, e-mail, веб-сайт, описание деятельности. Статистика количества посещений	краткое описание. без логотипа, ссылки на сайт	+	+	+
Расширенное описание компании. Фотогалерея / размещение презентаций / прайс-листов	на усмотрение оператора	15 фото / 2 / 2	25 фото / 4 / 5	50 фото / 8 / 10
Баннерная реклама на портале (в каталоге компаний)	—	баннер в 1 рубрике	баннер в 3 рубриках	баннер в 5-х рубриках (или все рубрики региона)
Баннерная реклама на всех страницах портала (количество показов)	—	—	25000	50000
PR возможности портала <a href="http://www.otvetim.com.ua">www.otvetim.com.ua</a> – размещение новостей (релизов) на сайте, на страницах в facebook, vkontakte + e-mail рассылка по пользователям (~ 6.200)	—	2	6	12
Стоимость рекламного пакета за год (12 месяцев) * * оплата по курсу НБУ. цены действительны с 01.05.2014 (при оплате с НДС + 20%) Ваш вариант? — Свяжитесь с нами.	бесплатно	100 \$	250 \$	500 \$

**Факт. Эффективность платных пакетов — в 3...10 раз выше** чем «Free», это подтверждается количеством просмотров анкеты компании, соответственно запросов, перерастающих в заказы = прибыль.

**Как правило, 1 (ОДИН) постоянный клиент, пришедший с нашей помощью окупает годовую регистрацию.**

#### **Дополнительные возможности:**

Размещение новостей компании или релиза на портале – 50 \$ (без ограничения срока размещения) в том числе включение анонса в электронную рассылку по зарегистрированным пользователям ( 6.400+ пользователей на лето 2015 года. Охват — вся Украина)

Баннерная реклама на портале (отдельное коммерческое предложение — [спрашивайте](#))

Индивидуальные консультации маркетолога — возможности Интернет для увеличения продаж.

Информационная поддержка событий: выставки, бизнес-форумы, семинары, конференции, фестивали — как правило в рамках информационного партнерства.

Проведение конкурсов, акций, спонсорские проекты — по договоренности.

**Подать заявку на платную регистрацию можно:**  
по телефону (096)1946-111, (066)747-26-99  
отправив запрос на e-mail [pr@otvetim.com.ua](mailto:pr@otvetim.com.ua)

## **Сотрудничество с Интернет порталом «Рекламный Вопрос»**

- ⤴ **Донесет Ваше предложение прямо в целевую аудиторию**
- ⤴ **Привлечет новых клиентов и расширит рынок сбыта**
- ⤴ **Увеличит продажи, а соответственно и прибыль**
- ⤴ **Усилит имидж компании**
- ⤴ **Создаст конкурентные преимущества!**

Опыт работы с 2007 года доказывает эффективность — 90% наших клиентов продлевает сотрудничество.

**С Уважением, Администрация портала «Рекламный Вопрос»**

**P.S. Хватит бегать за клиентами.  
Пусть клиенты находят Вас сами. Зарабатывайте!**

## Частые вопросы и ответы

### Зачем для меня и моей компании это?

— Привлечь клиентов, заказы, заработать, как это уже успешно делают Ваши коллеги.

### Реклама на портале работает?

— Опыт работа «Рекламного Вопроса» с 2007 года, позволяет отслеживать эффект и приток новых клиентов на рекламные услуги. Чем популярнее направление — наружка, полиграфия, сувенирка, тем больше обращений! Нейминг, копирайтинг, брендинг и другие «сложные» услуги спрашивают реже. Подробности и статистика по запросу

### Работаете под % от заказов?

— Нет. Нет возможности контроля.

### Работаете по бартеру?

— Да. Обычно в деловых СМИ, на Интернет порталах Мы размещаем саморекламу по бартеру. Нам постоянно нужна полиграфия, сувенирка — все то что можно разносить по офисам, дарить партнерам и пользователям службы.

### Зачем платить если есть «тестовая» регистрация?

— «Тестовая» регистрация — урезанная подача информации (нет ссылки на сайт компании и тд.). Размещение в случайном порядке после всех зарегистрированных компаний

### Дорого!

— Сколько Вы зарабатываете на 1 (одном) клиенте за время работы? В среднем по отрасли рекламы это больше годового плана размещения у нас. А если придет 10-20-100... клиентов от нас? Если просчеты показывают что регистрация не окупается, тогда действительно Мы не нужны, у Вас какая то «грандовая» компания социальной направленности.

### Посетителей мало, есть более посещаемые порталы «все—для—всех»

— в среднем 300 – 700 адресных запросов в рабочий день — отличный показатель, учитывая деловую тематику портала. Сравнив с порталом про «что угодно» с посещаемостью 50 тыс./день и рекламных запросов будет например до 500 остальные — запчасти, работа... квартиры... стройматериалы... компьютеры... телефоны и пр.

При этом, Мы не накручиваем посещаемость искусственно, не участвуем в схемах обмена мусорным траффиком. Мы не развлекаем — Мы помогаем зарабатывать в бизнес сегменте рынка. Нам доверяют пользователи и [партнеры](#).

Открытая статистика посещаемости портала — <http://top.bigmir.net/report/172601/>

## Вопросы? Задавайте!

(096) 1946-111, (066) 747-26-99  
пишите на e-mail: [pr@otvetim.com.ua](mailto:pr@otvetim.com.ua)